



Ausschreibung Salesmanager*in
Juni 2019

Was Dich bei uns erwartet:

Maximaler Gestaltungsspielraum, ein spannendes Produkt- und Themenumfeld und echtes Startup-Feeling. Bei uns wird hart gearbeitet - aber keine Energie mit Hierarchien und Befindlichkeiten vertan. Unser engagiertes Team arbeitet mit voller Kraft an einem gemeinsamen Ziel: Frauengesundheit und Familienplanung digitalisieren und damit einer großen Zielgruppe zugänglich machen.

Was Du bei uns tust, zeigt unmittelbare Wirkung und macht wirklich Sinn. Du hilfst Paaren, einen ihrer oft sehnlichsten Wünsche zu erfüllen und gut informierte Entscheidungen zu treffen.

Dein Arbeitsplatz liegt im Herzen Bonns, wir zahlen ein attraktives Gehalt aus Fixum und erfolgsbasierten Elementen. Deine Kolleg*innen sind leidenschaftlich digital und innovativ - unsere Büro-Atmosphäre ist entspannt und konzentriert.

Was wir genau tun:

trackle ist ein Tech Start-Up mit Sitz in Bonn. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben ein einzigartiges und hoch zuverlässiges Sensorsystem, das Frauen dabei hilft zu erkennen, wann sie schwanger werden können - unter anderem durch Temperaturmessung. Damit bewegen wir uns im Bereich Femtech, IoT und eHealth - aber auch in der klassischen Medizintechnik. Wir suchen aktuell eine*n

Sales-Manager*in

Vollzeit ab "so schnell wie du magst".

Deine Aufgaben:

- Entwicklung von Vertriebsstrategien, Identifizierung von Vertriebskanälen (on- und offline) und deren (konzeptionelle) Betreuung
- Echter aktiver Vertrieb unseres Produktes, also Ansprache von Partner*innen im Bereich Medizintechnik, Gynäkologie, Pharma, Beratung
- Diesen Partner*innen unser Produkt so zu erklären, dass sie die Einfachheit und den Nutzen verstehen und das Produkt selbst empfehlen
- Steuerung der vertrieblichen Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Profitziele
- Ableitung, Sammlung, Auswertung und Reporting von vertrieblichen Kennzahlen
- Ansprechpartner*in (extern) für Partner*innen im medizinischen und technischen Bereich, intern für die Marketingabteilung
- Koordination und Durchführung von Schulungen für Medizinprodukteberater*innen, Betreuung von stationären Pilotprojekten zur Vertrieboptimierung



Ausschreibung Salesmanager*in
Juni 2019

Dein Profil:

- Du hast Vertriebserfahrung, gerne im medizinischen Bereich B2B oder B2C
- Du hast eine hohe Affinität zu Startups und den richtigen “entrepreneurial Spirit”
- Du bewegst Dich souverän auf dem FemTech-Parkett und hast keine Berührungängste mir Fertilitäts-Themen und einer weiblichen Zielgruppe.
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch
- Du hast eine offene, verbindliche und freundliche Art, auf Menschen zuzugehen
- Du arbeitest extrem selbständig und eigenverantwortlich
- Die Nutzung digitaler Tools ist Dir in Fleisch und Blut übergegangen

Du möchtest uns persönlich kennenlernen?

Wir Dich auch!

Schick uns auf Deine Unterlagen an katrin.reuter@trackle.de

Du hast echtes Interesse aber gerade keine Zeit für eine vollständige Bewerbung? Kein Problem, Du nutzt digitale Tools und hast bestimmt ein top-gepflegtes Profil bei Xing, Linked-In oder anderen Business-Plattformen. Schick uns einfach einen Link oder lade uns als Kontakt ein.